

Haben Sie vertriebliche Herausforderungen? Meine Erfahrung und meine Verbindungen stehen Ihnen zur Verfügung – sprechen Sie mich an!

ROLAND ZEPECK

- ✓ **Beratungsleistungen**
- ✓ **Vertriebliche Strategieentwicklung**
- ✓ **Vertrieboptimierung**
- ✓ **Mitarbeitertraining und -
entwicklung**
- ✓ **Aufbau internationaler Vertrieb**
- ✓ **Messestrategie**
- ✓ **Messtraining**
- ✓ **Interim Management**
- ✓ **Projektmanagement**
- ✓ **Turn around**



Enge Kooperation mit VGB-Powertech und Kraftwerksschule

Enge Kooperation mit EPPSA (European Power Plant Suppliers Association) im Rahmen der LCP BREF
Mitglied im Konferenz-Beirat (Technical Advisory Board) mehrerer Power-Gen's (*):

Afrika, Asien, Europa, Indien, Mittlerer Osten

Aktive Mitarbeit im:

- Indo-German Energy Forum
- Turkish-German Energy Forum
- EU-India Clean Coal Working Panel

40 Jahre Erfahrung:

- Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter
- internationaler Vertrieb, geografische Schwerpunkte: Indien, Süd-Ost Asien, südliches Afrika, Naher Osten (Fokus Iran)
- Strategie-Entwicklung Vertrieb inkl. Messestrategie
- Aufbau und Leitung von Vertriebsniederlassungen
- Messestand- und Veranstaltungsorganisation
- Vertriebs- und Präsentationstrainings
- Messtraining – optimierte Messe-Investition
- chemische Verfahrenstechnik
- automatisierte Umwelt-Messtechnik
- Feuerungstechnologie: Optimierung und flexible Fahrweise
- VDI Mitglied

(*) Power-Gen's sind die weltweit führenden Fach-Konferenzen und -Messen im Bereich der konventionellen und erneuerbaren Kraftwerkstechnik, dezentraler Stromerzeugung und der Stromversorgungsnetze und finden jährlich in verschiedenen Regionen statt.

www.pennwell.com/events/power.html



Ausgewählte Erfolge

Technik:

Entwicklung bis Marktreife des weltweit ersten kontinuierlichen methanfreien Kohlenwasserstoffanalysators für Immissionsmessungen

Entwicklung bis Marktreife eines kompakten Emissionsmesssystems für Gase und Staub

Entwicklungskonzept und Markteinführung eines wegweisenden Staub-Immissionsanalysators

Entwicklungskonzept inkl. Pflichten- und Lastenheft eines kompakten Flammen-Visualisierungs-Systems

Turn-around und Neugründungen:

Deutscher Hersteller, Mess- und Regeltechnik und Umweltmessgeräten: Komplette Neustrukturierung der Firma, erfolgreiche Positionierung der modernisierten Produkte am Markt, Umsatzerhöhung um 300%, erfolgreiche Begleitung des Verkaufs der Firma.

Tochterfirma eines deutschen Herstellers (Messtechnik im Bereich Umwelt und Feuerung): Initiierung neuer Produktentwicklungen und erfolgreicher Marktpositionierung; Umsatzwachstum von unter 500 k€ auf 2 Mil. €, Verlassen der Verlustzone, stabile operative Gewinne.

Deutscher Hersteller (Messtechnik im Bereich Umwelt und Feuerung): Aufbau der eigenen Präsenz in Indien von Verbindungsbüro über Zweigstelle zu eigener Niederlassung; Umsatzwachstum in 10 Jahren von 150 k€ auf 3.5 Mil. €, stabil in der Gewinnzone, Aufbau der lokalen Fertigung.

Deutscher Hersteller (Messtechnik im Bereich Umwelt und Feuerung): Gründung der italienischen Niederlassung in ökonomisch schwieriger Situation, inkl. Auswahl der Angestellten, Standort, Büro, etc.; trotz schlechter Wirtschaftslage in Italien stetiges Wachstum der Niederlassung.

Vertrieb:

Stabilisierung, Ausbau und Etablierung als Marktführer einer deutschen Vertriebsorganisation US-amerikanischer Hersteller für Umweltmesstechnik; Umsatzwachstum von 1,5 Mil. auf 7 Mil. DM in 6 Jahren.

Aufbau des asiatischen und indischen Marktes für mehrere US-amerikanische Hersteller in der Umwelt- und Prozessmesstechnik; Wachstum in vier Jahren auf 20% des weltweiten Umsatzes.

Entwicklung der afrikanischen Märkte südlich der Sahara für deutschen Messgerätehersteller in Feuerungstechnologie: Fokus auf Südafrika und Nigeria, Etablierung in den Märkten.

Sonstiges:

Organisation und Koordinierung aller Messeauftritte inkl. Erarbeitung einer Corporate Identity und eines Wiedererkennungsprofils; Aufbau der Marketingabteilung.

Vertriebs-, Messe- und Präsentationstrainings.

National und international größere Anzahl Fachartikel, Vorlesungen, Präsentationen verschiedener Bereiche der Umweltmesstechnik, Feuerungstechnologie und Zukunft der elektrischen Energieversorgungsindustrie unter Beachtung der dezentralen Energieerzeugung und „Smart Cities“.

